

استراتيجية الاستثمارات المغربية في أفريقيا

الدكتور محسن الندوي

نجح المغرب، بفضل رؤيته الاستراتيجية في مد جسور التواصل مع الدول الإفريقية وإعادة التمتع بمنطقة جنوب الصحراء، خاصة بعد التجاوب الذي حظي به الدعم القوي الذي قدمه لدولة مالي، إضافة إلى الدور الذي يلعبه في حماية الاستقرار بالشمال الإفريقي ومكافحة الإرهاب .

ويوجه المغرب حوالي ثلثي استثماراته الخارجية إلى القارة الأفريقية؛ مما يجعله أول مستثمر إفريقي بمنطقة غرب ووسط إفريقيا. وتقف وراء هذا أسباب موضوعية ودوافع سياسية تخص عودة المغرب إلى كيانه الإفريقي واهتمامه بأولوية الحضور الفاعل الذي تمليه المصلحة المشتركة. وهو ما يلقي قبولاً إفريقياً؛ ساعد في نجاح القطاع الخاص والعام المغربي، في غضون السنوات الأخيرة، في الاستحواذ على 21 بنكاً إفريقياً، و4 شركات للاتصالات، بما يقارب 30 مليون مستعمل للهاتف النقال. إضافة إلى الحضور في 13 دولة في قطاع التأمين، والحضور في قطاع استخراج الذهب والنحاس والكوبالت في 6 دول. ناهيك عن وجود 930 مقولة مغربية حاضرة في السوق الإفريقية.⁽¹⁾

ولا شك أن هذا الحضور الاقتصادي بالقارة، يندرج في أفق بناء علاقات استراتيجية بينية إفريقية، ضمن أهم مميزاتها الارتكاز على العلاقات الثلاثية، والتي تحاول في الوقت الحاضر وفي المستقبل القريب جعل المغرب محور التقاء للعلاقات الاقتصادية بين القارة والشركاء الأوروبيين والشركاء العرب خاصة من دول مجلس التعاون الخليجي، وربما أيضاً مع بعض الشركاء في الشرق الآسيوي.

والحقيقة أن انفتاح المغرب على إفريقيا لا يعد أمراً جديداً، فقد كان من بين الدول المؤسسة لمنظمة الوحدة الإفريقية، عام 1963م، بل إن المؤتمر الذي شكّل النواة الأولى لتكوين تلك المنظمة عُقد بالدار البيضاء عام 1961م، كما كون المغرب علاقات وطيدة مع عدد من الدول الإفريقية، مثل السنغال والگابون وغينيا، إضافة إلى علاقات التعاون المتميزة مع دولة الكونغو الديمقراطية - زائير سابقا - والتي بلغت درجة أن أرسل قوات عسكرية لدعم نظام «موبوتو سيسي سيكو» (Mobutu Sese Seko) في 1977 و 1978م، أما على المستوى الثقافي، فقد استضاف آلافا من الطلاب الأفارقة للدراسة في جامعاته منذ الثمانينات. إضافة إلى انتشار الطريقة «التيجانية» الصوفية، ذات النشأة المغربية، في أغلب دول غرب إفريقيا⁽²⁾.

أما الجديد في الانفتاح المغربي على إفريقيا، فيتمثل في حجم هذا الانفتاح وتمركزه حول الجوانب الاقتصادية، ففي الفترة بين العامين 2000-2015م، نما التبادل التجاري بين المغرب ودول جنوب الصحراء بمعدل 12.8% سنوياً، ووصلت عوائد المغرب من هذا التبادل حوالي مليار دولار سنوياً⁽³⁾

(1) - د. خالد الشكراوي، السياسة المغربية في إفريقيا، مركز الجزيرة للدراسات، قطر، 2014.

(2) Nizar Messari, "Morocco's African Foreign Policy," Middle East and North Africa Regional Architecture, June 12, 2018, "accessed November 3, 2019". <https://bit.ly/2RGDZJ7>.

(3) "Morocco in Line with AfDB's High 5s," All Africa, July 22, 2016, "accessed November 3, 2019". <https://bit.ly/2PDrP12>.

إن نظرة فاحصة لطبيعة الاستثمارات المغربية في إفريقيا كفيلة بتوضيح تغير مهم في نوعيتها؛ ففي 2011م، بلغت نسبة هذه الاستثمارات في قطاع الصناعة 22%، و9% بقطاع الاتصالات، و2% بقطاع العقارات. ثم قفزت نسبة استثمارات في الاتصالات والعقارات، عام 2015م، إلى 21% و11% على التوالي، بينما تقلصت في قطاع الصناعة إلى 12%. لكن القطاع الوحيد الذي كان ولا يزال يحتفظ بالنصيب الأكبر في الاستثمارات المغربية هو قطاع البنوك، الذي بلغت نسبته 44% من جملة استثمارات 2011 و41% في 2015م، ثم قفزت هذه النسبة إلى 78% عام 2017م.

أولاً: الاستثمار في البنوك الإفريقية:

بحسب التقرير الصادر عن الوكالة الفرنسية للتنمية ووزارة الشؤون الاقتصادية والمالية، فإن القطاع البنكي وقطاع الاتصالات، وبسبب الإصلاحات المبكرة التي قام بها المغرب في هذين القطاعين خلال تسعينات القرن الماضي، يحظيان بالنصيب الأكبر في الاستثمارات المغربية بإفريقيا. وبالنظر إلى متوسط نسبة هذين القطاعين في الفترة من عام 2007 وحتى 2017م، سنجد أن متوسط نسبة القطاع البنكي بلغ 53% من جملة الاستثمارات المغربية إفريقيا. بينما بلغ متوسط نسبة قطاع الاتصالات 17%، وفي المقابل كان متوسط قطاع الصناعة 11% في هذه المدة⁽⁴⁾.

ولا شك أن البنوك المغربية استفادت من التشابه اللغوي والديني مع دول غرب إفريقيا الناطقة بالفرنسية (الدول الفرنكفونية) وبنيت لنفسها حضوراً بارزاً في الجانب الاقتصادي فتمكنت أكبر ثلاثة بنوك مغربية: «التجاري وفا بنك» و«البنك المغربي للتجارة الخارجية» و«البنك الشعبي المركزي» من الاستحواذ على معظم القطاع المصرفي في منطقة غرب إفريقيا، وتسعى لتوسيع وتحفيز الاستثمارات المغربية فيها. خاصة أن «التجاري وفا بنك» يمتلك فروعاً في 13 دولة إفريقية، بينما يمتلك «البنك المغربي للتجارة الخارجية» شبكة تتضمن 19 فرعاً في كل دول المنطقة⁽⁵⁾ ونجح في نوفمبر 2015م، في الاستحواذ على «بنك إفريقيا» (Bank of Africa) بكل فروعه حول إفريقيا بعد أن اشترى 73% من رأس ماله⁽⁶⁾.

لم تكتف هذه البنوك بالعمل في غرب ووسط إفريقيا، بل سعت للتوسع في بقية دول القارة. فتمكن «التجاري وفا بنك» في 2017م، بشراء «بنك باركليز» (Barclays) في مصر، وهو ما كان يعد خروجاً عن المألوف في سياسة البنوك المغربية بتركيز استثماراتها في دول غرب ووسط إفريقيا. بينما يخطط «التجاري وفا بنك» للتوسع في دول جديدة بشرق وشمال إفريقيا، خلال الأعوام المقبلة. وتتضمن خطته المبدئية شراء بنوك في رواندا وكينيا وإثيوبيا، بل إن هدفه الاستراتيجي هو «شراء كل البنوك المصنفة ضمن أول خمسة بنوك في

(4) L'Agence Française de Développement (AFD) and la Direction des Etudes et des Prévisions Financière (DEPF), "Développement des entreprises marocaines en Afrique : réalité et perspectives," December 6, 2018, "accessed November 24, 2019". <https://bit.ly/2rCePAA>.

(5) Global Risk Insights, Morocco's ambitious investments in Sub-Saharan Africa full of risks and rewards, op, cit

(6) Messari, "Morocco's African Foreign Policy," op, cit.

كل سوق تجارية في القارة»⁽⁷⁾. وعلى خطى «التجاري وفا بنك» بدأ عدد من البنوك الأخرى بشراء المؤسسات البنكية في جزيرتي «موريشيوس» و«مدغشقر» مثل «البنك الشعبي المركزي» ثاني أكبر بنك في المغرب بعد «التجاري وفا بنك» الذي يمتلك خططاً توسعية بدول شرق إفريقيا مثل رواندا وكينيا وإثيوبيا.⁽⁸⁾ وفي هذا الإطار، نجحت شركات التأمين المغربية في توسيع استثماراتها بمنطقة شرق إفريقيا، فمثلاً نجحت «مجموعة سهام للتأمين» التي تعمل في 10 دول إفريقية، أغلبها في غرب ووسط القارة منذ 2010م، في الاستحواذ على «شركة كونتيننتال لإعادة التأمين» (Continental Reinsurance Plc) عام 2015م، في نيجيريا⁽⁹⁾، ثم بدأت في ضخ استثمارات كبيرة بقطاع التأمين في كل من موريشيوس وأنغولا ورواندا⁽¹⁰⁾. تقوم هذه البنوك والمؤسسات المالية بدراسة الفرص الاستثمارية في كل الأسواق الإفريقية التي تدخلها، وتحليل الفاعلين والمؤثرين فيها، ومن ثم تتولى دور المستكشف الذي يمهّد للشركات المغربية الطريق قبل الولوج فيه. ثم تقوم لاحقاً بدور الداعم والضامن لتلك الشركات عندما تدخل الأسواق الإفريقية. وبالتالي، فإن هذه البنوك تمثل القيادة الموجهة للاستثمارات المغربية في القارة الإفريقية، إضافة إلى كونها كانت، ولا تزال، تمتلك النصيب الأكبر في تلك الاستثمارات.

ومن بين العوامل التي سهّلت على البنوك المغربية انتشارها الكبير بإفريقيا، الزيادة الكبيرة التي شهدتها استثمارات قطاع الاتصالات بالقارة، التي قفزت من 9% من جملة الاستثمارات المغربية بإفريقيا، في 2011م إلى 21% في عام 2015م، كما هو موضح في الجدول رقم (2)، وبالتالي، فليس من المستغرب أن يصل عدد مستخدمي شرائح شركة الاتصالات المغربية إلى 60 مليون في العام 2018، بعد نسبة زيادة 9.7% من عدد المشتركين في العام 2017⁽¹¹⁾.

ثانياً: الاستثمار بالمشاريع الإقليمية:

1. الانضمام لمنطقة التبادل الحر القارية: كان عام 2019م، مميزاً بدخول اتفاقية إحداث منطقة التجارة الحرة الإفريقية⁽¹²⁾ والذي يعد أبرز نقطة في جدول أعمال القمة الاستثنائية العاشرة للاتحاد الإفريقي

(7) Joe Bavier, "Morocco's Attijari wafa bank to eye new Africa acquisitions from late 2019," Reuters, November 8, 2018, "accessed November 3, 2019". <https://reut.rs/2PFF2H>.

(8) "Why Banks in Morocco Are Spreading the Wealth around Africa," Stratfor, January 11, 2019, "accessed November 3, 2019". <https://bit.ly/36oKPqP>.

(9) Kuwonu, "Morocco flexed economic muscles and returned to the AU," op, cit.

(10) Global Risk Insights, "Morocco's ambitious investments in Sub-Saharan Africa full of risks and rewards," May 26, 2017, "accessed November 3, 2019". <https://bit.ly/2PAQxza>.

(11) "Why Banks in Morocco Are Spreading the Wealth around Africa," op, cit.

(12) تنص ديباجة الاتفاق الموقع في آخر فقراتها على أن منطقة التبادل الحر المرتقبة بين الدول الإفريقية لا يمكن أن تُقام لها قائمة إلا على أساس الاندماجات الإقليمية. وتؤكد العديد من المؤشرات أن المنطقة الحرة الأفريقية تعد أكبر منطقة للتجارة الحرة على مستوى العالم منذ تأسيس منظمة التجارة العالمية في 1995، حيث سيكون التكتل الاقتصادي الجديد سوقاً مفتوحة لأكثر من 1.2 مليار مستهلك، وبالتالي فإن نجاحها رهين اتباع نموذج مشترك للتكامل ووضع الخلافات السياسية جانباً. وسوف تسهم منطقة التبادل الحر في إحداث سوق مشتركة للملح والخدمات لفائدة أكثر من مليار مستهلك، مع ناتج داخلي خام مركب يتجاوز 3000 مليار دولار؛ كما ستساهم في ارتفاع نسبة التجارة الإفريقية البينية إلى 52 بالمائة في أفق سنة 2022، وستشهد الطريق لإحداث اتحاد جمركي بعد أربع سنوات، ومجموعة اقتصادية إفريقية في أفق 2028.

التي افتتحت أشغالها بالعاصمة الرواندية «كيغالي» في 21 مارس 2018م، ودخلت حيز التنفيذ في 30 مايو 2019م، التي وقع عليها المغرب، وصادق عليها في 25 يونيو 2019م إن هذه الاتفاقية واعدة بالنسبة للمغرب، بحكم أن العلاقة المتينة التي تجمعها مع عدة دول إفريقية وهي الوحيدة التي في صالح المغرب. بالتالي فإنه يعول عليها بحكم تموقعه في القارة، مما يمكنه من الدخول إلى أسواق استهلاكية جديدة وكبيرة قوامها 55 دولة إفريقية، بها مليار و 200 مليون نسمة. ولطالما عبر المغرب عن تموقعه الجيوسياسي بالقارة عن طريق عودته مرة أخرى إلى منظمة الاتحاد الإفريقي، وسعيه للانضمام إلى منظمة دول غرب إفريقيا، وتوقيع اتفاقيات كبيرة، منها اتفاقية الربط القاري بأنبوب الغاز. على نحو سوف يعزز فرصه ضمن اتفاقية التجارة الحرة الإفريقية. كما أنه ليس بمقدورنا أن نغفل التحديات التي تواجه ما يطمح إليه المغرب في القارة الأفريقية، لأن هذه التحديات يكون فيها رهان رابح - رابح، بالتالي فإنه سوف يدخل أسواق جديدة مما سيكون له وقع على التوازنات الاقتصادية الحالية التي يحافظ عليها المغرب في علاقته مع شركائه التقليديين وشركائه الأفارقة. من الناحية الجيوستراتيجية يعد هذا الاتفاق نقطة مهمة لخدمة مصالح المغرب العليا على رأسها القضية الوطنية. كما أنه سوف يكون له وقع سلبي إذا لم يتم التعامل معه بشكل إيجابي من طرف الفاعلين الاقتصاديين الوطنيين، خاصة أن هناك تجارب سابقة في هذا الجانب. ومن ثم لا يمكن للمنظومة الاقتصادية البقاء على ما هي عليه وعدم التأقلم مع المتغيرات. خاصة أن هذه الاتفاقية تحتم على أي فاعل اقتصادي مغربي أن يدرك جيدا أن السوق الإفريقية فيها لاعبين كبار مثل جنوب إفريقيا ونيجيريا، التي لها اقتصاديات صاعدة وهذه الدول ومن المحتمل أن تطرح تحديات على المغرب.

2. مشروع اتفاقية أنبوب الغاز بين نيجيريا والمغرب: بعقد اتفاقية مع نيجيريا في مشروع أنبوب الغاز⁽¹³⁾ يتم بموجبها إنشاء أنبوب بين نيجيريا والمغرب على أن يمتد إلى أوروبا، حيث سيمر من حوالي 13 دولة من دول غرب إفريقيا. وسوف تحدد الدراسات إن كان سيمر برا أم بحرا. وهو المشروع الذي يرجى منه تحقيق الاكتفاء في الطاقة للدول التي سيمر منها، مقابل ذلك سيقوم المغرب بتزويد نيجيريا ودول غرب إفريقيا بحاجياتها من الأسمدة وغيرها من التقنيات الفلاحية. كما أن المشروع سوف يكون له دور في فك الضغط الذي تفرضه روسيا على أوروبا بوصفها المزود الرئيسي لأوروبا من الغاز الطبيعي. ويمتد أنبوب الغاز العملاق حوالي خمسة آلاف كلم وهو بمثابة امتداد لخط غاز غرب إفريقيا، الذي يربط نيجيريا بغانا، مرورا بدولتي بنين وتوجو، منذ عام 2010م، وقد تم التوقيع على اتفاقية الشراكة

⁽¹³⁾ يعد مشروع خط أنبوب الغاز نيجيريا-المغرب أكبر تحدي اقتصادي تحمله منطقة غرب إفريقيا نظرا لتبعاته الدولية، حيث أن المشروع سيجعل من المنطقة قطبا سياسيا واقتصاديا مؤثرا في القارة، وسيخفف الضغط الروسي على دول أوروبا التي تستورد مجمل حاجياتها من الغاز الطبيعي منها، الأمر الذي قد يحشد التحالفات من أجل إفشال المشروع خصوصا أنه كانت هناك محاولة لمشروع مماثل بين الجزائر ونيجيريا سنة 2002 لم يكتب لها النجاح -اتفاق جزائري نيجيري لم يكتمل، كان الغرض منه ربط الجزائر ونيجيريا بأنبوب غاز عابر للصحراء يصل إلى أوروبا وقع بين شركة سوناطراك الجزائرية ومؤسسة البترول الوطنية النيجيرية-. على العموم فالمغرب بالإضافة إلى هذا المشروع الذي سينهض بمنطقة غرب إفريقيا، استطاع أن ينتزع مقعدا بـ"المجموعة الاقتصادية لغرب إفريقيا" بعد أن تم قبول عضويته مبدئيا على أن يتم دعوته رسميا في الدورة المقبلة للمجموعة.

الاستراتيجية هذه خلال الزيارة الملكية لنيجيريا يومي 2 و3 ديسمبر 2016م، بين كل من الصندوق السيادي المغربي «إثمار كابيتال» وهيئة الاستثمار السيادية النيجيرية، وهو المشروع الذي لازال يحدث جدلا بين متقائل ومتشائم حول إمكانية إنجازه. كما أن الإعلان الرسمي عن المسار الذي سيمر منه خط أنبوب الغاز لم يتم بعد، غير أن قرار مروره عبر الساحل البحري سوف يكلف 20 مليار دولار.⁽¹⁴⁾

الانضمام لمبادرة الشراكة مع إفريقيا: تم إطلاق مبادرة الشراكة مع إفريقيا (Compact with Africa) عام 2017م، في اجتماع وزراء المالية ومحافظي البنك المركزي لمجموعة العشرين في بادن بألمانيا، من أجل تشجيع الاستثمار الخاص في إفريقيا. وتقوم هذه المبادرة على مبدأ أن استقرار الاقتصاد الكلي، وبيئة مواتية للأعمال، ووساطة فعالة للقطاع المالي هي شروط ضرورية لتحفيز الاستثمار الخاص.

وقد تم اختيار المغرب ضمن مجموعة أولى مكونة من سبعة بلدان (كوت ديفوار وإثيوبيا وغانا والسنغال والمغرب ورواندا وتونس) وأصبح عددها اليوم 12 دولة. وجاء اختيار هذه الدول بناء على معايير محددة **المعيار الأول:** الاستقرار الاقتصادي الشامل، وقد بذل المغرب جهودا جبارة في السنوات الأخيرة من أجل إعادة التوازن المالي، والتحكم في العجز والديون وتعزيز النمو.

المعيار الثاني يتعلق بمناخ الأعمال مؤكدا أن المغرب حقق خطوة هامة في هذا المجال حيث تم تصنيفه في السنة الجارية من قبل مؤسسة للبنك الدولي (دوين بيزنس)، في المرتبة 68، وربح 100 مركز ما بين 2009 و2016م، ويطمح إلى أن يصبح ضمن ال 50 دولة الأولى في العالم في مجال تيسير الأعمال في أفق 2020م.

المعيار الثالث، يتعلق بالنظام المالي بشكل عام والذي حقق فيه المغرب نقلة إلى الأمام. وأن كل هذه الإنجازات عززت جاذبية المغرب ومكنت من تعزيز صمود اقتصاده.⁽¹⁵⁾

3. **المبادرة الملكية الأطلسية في تنمية إفريقيا:** طرح الملك محمد السادس مبادرة أطلسية إفريقية خلال توجيهه للخطاب الملكي بمناسبة الذكرى 48 للمسيرة الخضراء بتاريخ 06 نوفمبر 2023م، تهدف إلى تحقيق ما يلي:

- أ- اعتبار الواجهة الأطلسية بوابة المغرب نحو إفريقيا ونافذة انفتاحه على العالم الأمريكي.
- ب- تحويل الواجهة الأطلسية إلى مساحة للتواصل الإنساني، والتكامل الاقتصادي، ومناورة للتأثير على المستويين القاري والدولي.
- ج- تسهيل الاتصال بين مختلف دول الساحل الأطلسي، وتوفير وسائل النقل والمحطات اللوجستية اللازمة، بالإضافة إلى التخطيط لإنشاء أسطول بحري تجاري وطني قوي وتنافسي.
- د- الاستمرار في العمل نحو تطوير اقتصادي بحري يعزز من تنمية المنطقة ويخدم سكانها.

⁽¹⁴⁾ – Fahd Iraqi. « Maroc-Nigeria : le projet de gazoduc officiellement sur les rails ». Jeune Afrique 16/5/2017. A 7h57.

www.jeuneafrique.com

⁽¹⁵⁾ موقع البوابة الوطنية، 13 يونيو 2017، <http://www.maroc.ma/ar/> بتصرف

هـ - إقامة اقتصاد متكامل يستند إلى تطوير استخراج الموارد الطبيعية في أعماق البحار وتعزيز الاستثمار في مجالات الصيد البحري وتحلية مياه البحر وتعزيز الزراعة وتقوية الاقتصاد الأزرق ودعم الطاقة المتجددة.

و- الدعوة إلى تبني استراتيجية خاصة بالسياحة الأطلسية تستغل إمكانيات المنطقة وتحويلها إلى وجهة سياحية بارزة للسياحة الشاطئية والصحراوية.

من أجل ذلك، وضع المغرب بنياته التحتية، الطرق والموانئ والسكك الحديدية، رهن إشارة هذه الدول، بغرض تمكينها من الولوج إلى المحيط الأطلسي، للاستفادة من مقدراتها الكامنة.

ثالثا: الاستثمارات المغربية من المنظور الإفريقي:

ينظر الأفارقة إلى انتشار المجموعات الاستثمارية المغربية بالقارة الإفريقية على أنه انتشار يسمح بشراكة أكثر توازناً، لكونها شراكة متماثل، فهي مندرجة ضمن العلاقات جنوب جنوب؛ بعد أن العلاقات شمال جنوب حدودها غير المتماثلة والتي لم ينتج عنها خلال العقود الماضية أي تقدم تنموي ملموس. لقد أصبح التعاون بين بلدان الجنوب بديلاً اقتصادياً مهماً. إن تنوع الاستثمار المغربي وتلبيته للكثير مما تتطلبه دول جنوب الصحراء، المرتبط بخبرة مغربية في التصدير إلى الأسواق الإفريقية أمور سمحت بخلق فضاءات تنموية وهوامش واسعة في العلاقات البينية المغربية-الإفريقية. وأصبح المغرب في نظر دول جنوب الصحراء القريبة، مرشحاً أكثر من أي وقت مضى لأن يصبح حلقة وصل ديناميكية بين أوروبا وإفريقيا.

ومن الأمثلة الواضحة على ذلك والمثيرة للإعجاب الإفريقي الشراكة السنغالية المغربية؛- فهي شراكة على درجة عالية في المجالات الجوية والبحرية والنقل البري. وعلى سبيل المثال وفي إطار استراتيجيتها الجديدة التي تضع إفريقيا في قلب سياستها قامت الخطوط الملكية المغربية بزيادة عدد طواقم ضيافتها باكتتاب وتوظيف وكلاء من بلدان غرب إفريقيا. وسينقل عدد من ثمانمائة إلى ألف مضيف ومضيفة قبل نهاية عام 2014؛ على أن يكون 03 إلى 41 % من هؤلاء من جنسيات إفريقية، وفقاً لما صرح به الرئيس العام للخطوط الملكية المغربية السيد إدريس بن هيمه الرئيس في 50 مارس/آذار 2014 خلال عرضه لاستراتيجية الخطوط الملكية المغربية في إفريقيا. كما ظلت إعادة بناء كوت ديفوار ومالي فرصة للشركات المغربية نظراً لما تتمتع به من مهارات تكنولوجية قابلة للتسويق.⁽¹⁶⁾

(16) - د. غيسما كاغو- نائب عميد كلية القانون الخاص باماكو: سياسة المغرب الإفريقية الرهانات والدوافع والافاق، مركز الجزيرة للدراسات، 13 يوليو 2014